

招

聘

简

章

锡恩咨询——中国企业执行力咨询第一品牌

中国咨询业的奔驰与宝马

共建伟大公司!

——致力于中国成长型企业的正规化、国际化、持续化



锡恩企业管理顾问有限公司于2001年9月16日在北京成立,公司致力于中国成长型企业的正规化、国际化、持续化。经过七年多的发展,已成为中国本土管理咨询公司中最领先、咨询实力最强的管理咨询公司之一,曾屡次击败麦肯锡、罗兰贝格等国际知名管理咨询公司。锡恩专注于战略规划和战略运营管理项目咨询,同时借助咨询成果,规模化地为企业提供管理解决方案。

锡恩公司目前拥有200多名专业顾问,均毕业于国内外著名学府、拥有著名跨国公司或本土优秀公司的实际工作经验。锡恩公司总部设在上海,设有上海、北京、深圳、广州、天津、青岛、杭州、成都等8家分公司。

中国20000家成长型企业见证了锡恩的成长,被广大客户誉为“中国咨询业的奔驰与宝马”。

友情提示:详情登陆公司网站 <http://www.141cn.com>

中国企业执行力第一人



姜汝祥 博士



姜博士与王石



姜博士与TCL李东生



姜博士与青啤总裁姜志国



2003年对话联想集团董事局主席柳传志



2004年对话索尼董事长出井伸之



2004年对话海尔首席执行官张瑞敏

姜汝祥博士传奇

- ◆ 锡恩公司首席顾问
- ◆ 中国企业执行力第一人
- ◆ 经济学硕士、北京大学社会学博士
- ◆ 美国哥伦比亚大学商学院归国学者
- ◆ 曾任摩托罗拉 战略规划经理
- ◆ 曾任北大光华管理学院培训中心副主任
- ◆ 2002 年荣膺海外归国十大创业人物
- ◆ 联想董事长柳传志、TCL 董事长李东生、万科董事长王石、格兰仕 CEO 梁昭贤一致推崇的实战型战略管理专家
- ◆ 美国《财富》杂志中国唯一战略专家、撰稿人; 中央电视台二台《对话》、《商界名家》长期特约嘉宾
- ◆ 享誉业界的《差距》、《榜样》、《颠覆》、《真正的执行》、《请给我结果》、《要结果不要理由》等管理畅销书作者



锡恩公司使命——共建伟大公司, 致力于中国成长型企业的正规化、国际化、持续化!

万科、TCL、青岛啤酒、格兰仕、波司登、立白等20000余家成功企业共同选择锡恩, 携手共建伟大公司!

中国 20000 家成长型企业共同见证



万科集团

中国房地产业的领跑者

姜博士精辟地阐明了一个伟大的公司最基本的商业之道，对比万科十几年发展的路程，有些知道做得是对的，但是表述不清晰的，姜博士给了清晰的表述；有些还没有弄清楚的，姜博士给了清楚回答。

——万科集团董事长 王石



TCL 集团

中国企业国际化的先驱

姜汝祥博士提出有执行能力的人，是那些对自己有责任感的人，他们有三个特征“信守承诺，结果导向，永不言败”；一个有执行力的团队，是强调“认真第一，聪明第二”的团队等等。我觉得总结得很到位。

——TCL 董事长、总裁 李东生



联想集团

姜博士关于核心竞争力的论述与我的感觉是一致的，就是说核心竞争力应该是这个企业、这个团队集体的学习能力。今天的联想、神舟数码这些领导人都在考虑这些问题。

——联想董事长 柳传志



青岛啤酒集团

姜博士是我千辛万苦寻觅的知音，他的出现及著作使我的思想得以洗礼和升华，他的经营管理思想我认为是有机的把中国传统的管理智慧及西方的管理逻辑成功结合的先行者，必将为中国企业的成功转型带来好的结果。

——青岛啤酒集团总裁 金志国



波司登股份有限公司

中国规模最大、技术最先进的羽绒服生产企业

姜博士确实有独到之处，多少年来他集中了很多先进企业的理念，许多先进企业不同的做法，提炼了一个4R 流程，告诉我们要“开对门，找对人”，这都是很好的理念，

这对于我公司是非常实用的。

——波司登股份有限公司总裁 高德康



凌云集团

法国梦特娇中国总代理

4R 的管理方式在全世界优秀公司是不是都在用，都在做，那么我们凌云也要做！做了4R，我们的 内部管理会得到明显提升。不做，我们将很危险！所以我们一定要做！以前要打电话一个个了解各个区域各个部门每天的销售情况，每天都很忙碌，累但是没有效果。现在好了，上次去香港，在宾馆打开电脑，进去到那个系统（4R 系统）里边，公司昨天的经营情况清清楚楚的，谁干了什么，谁的状态如何，一清二楚。

——凌云公司董事长 凌云锋



广东奥飞动漫文化股份有限公司

国内玩具行业 NO.1 企业

4R 执行力项目让奥飞的文化理念“创新、执着、责任、共赢”这八个字更好地得以体现，并融入到平时的工作中去，对团队的执行力、凝聚力和个人价值的提升也都有积极的作用。在这个项目中，整个团队完成了一个很好的蜕变，可能个人职业生涯中花几十年也达不到这短短三个月的蜕变效果，对我们是特别有意义的。这个4R 项目是成功的，对公司文化的提升，个人的发展都有很积极的意义和效果。

——奥飞集团董事长 蔡东青



昆明红谷皮饰有限公司

国内皮具行业品牌特许专卖营销模式的先驱者之一

观念的导入是一个痛苦的过程，包括我自己。但是学习4R 给我们自身、给公司所带来的收益是无可比拟的。通过4R 这面镜子，我看到了公司还存在着很多的问题，这也说明公司还有很大的潜力去挖掘。各个部门都是为了解决公司的问题而存在的，我相信，我们能走得很远很远，所以我们要心情愉快的去学习、去工作，我们要神采飞扬！

——红谷总裁 邓申伟

友情提示：详情登陆公司网站 <http://www.141cn.com>

2009 年招聘职位信息

职位名称：管理顾问

工作职责：

- 1、负责咨询项目整体运作，保证项目质量、进度、成本，确保客户满意和客户目标的达成；
- 2、对项目报告的撰写，并进行设计和完善；
- 3、组织项目组完成项目工作，负责项目团队成员的指导和考核；
- 4、在项目的前期、中期和后期，能够与客户高层进行有效沟通、谈判；
- 5、根据项目需要，为客户提供项目实施培训工作。
- 6、承担客户的维护与开发
- 7、承担公司咨询产品的完善、升级

任职要求：

- 1) 学历：MBA
- 2) 工作经验：3 年以上管理或相关工作经验
- 3) 思维缜密，善于学习；
- 4) 具备良好专业素养，出色的报告讲解能力和客户沟通能力
- 5) 有世界 500 强或国内知名企业任职经历优先

待遇：

- 1、入职签订正规劳动合同
- 2、无责任高底薪+提成+奖金
- 3、试用期办理五险

你能获得：

- 1、职业生涯的战略积淀；
- 2、企业执行力打造系统及实施；
- 3、在一个优秀的团队里，你将成为一个优秀的人；
- 4、将你的知识转化为财富；
- 5、具有超强执行力的职业经理；

